



Contabilitate



Gestiune



Mijloace fixe



Salarii



Producție



Comercial



Analiză



ERP SOFTWARE - ușor, complex și personalizabil

Fii ATENT cu compania ta:

Controlează gestiunea

Urmărește contabilitatea

Mărește vânzările

Planifică producția

Asigură-ți resurse

Raționalizează achizițiile

Analizează ATENT datele





Contabilitate



Gestiune



Mijloace fixe



Salarii



Producție



Comercial



Analiză



PREZENTARE GRUP SOFT CONSULTING

Am crescut alături de dvs pentru ca astăzi să vă putem acoperi toate cerințele și nevoile.

unul din principalii distribuitori și implementatori ai aplicațiilor **WinMENTOR**

peste 20 ani de experiență pe piața de software și IT

peste 2.000 de implementări în producție, comerț, distribuție, servicii, transport, etc.

Soluția optimă dedicată activității dvs. și modului de lucru propriu, ACUM, prin NOI.

PORTOFOLIUL COMPANIEI:

- 01 WinMENTOR Enterprise**
sistem ERP de management și control, bază de date ORACLE
- 02 WinMENTOR Classic**
sistem integrat de gestiune și contabilitate
- 03 aplicații adiționale generale (SFA, WMS)**
și personalizate pe domenii de activitate
- 04 soluții și întreținere IT**
servere, rețele, dotări tehnice - recomandări și instalare

BENEFICIILE ERP

Soluția informatică de planificare a resurselor dezvoltată pentru companiile medii și mari în interesul managerilor,



ASIGURĂ:

Reducerea timpului de facturare cu peste 30%

Reducerea termenului de încasare cu până la 70%

Reducerea erorii umane la operare cu până la 90%

Reducerea timpului de ofertare și onorare a comenzilor cu peste 80%

Optimizarea stocurilor și a organizării depozitului

Reducerea costurilor de achiziție prin optimizarea aprovizionării

reducerea costurilor producției prin optimizarea incarcarii utilajelor

îmbunătățirea cashflow-ului prin luarea deciziilor optime la timp

Controlul și extinderea activității fac rentabilă investiția într-un ERP!



La momentul achiziției beneficiați de:

- licență pe viață (asigurare licență în caz de furt)
- analiză de business
- servicii de asistență post-implementare

SoftConsulting

Your Business Software Center

Tel./Fax: 0264-444 901 | sales@softconsulting.ro

Contabilitate



Gestiune



Mijloace fixe



Salarii



Producție



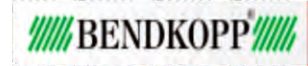
Comercial



Analiză



CLIENTI CARE NE REPREZINTĂ



SoftConsulting

Your Business Software Center

Tel./Fax: 0264-444 901 | sales@softconsulting.ro

www.service-winmentor.ro

www.softconsulting.ro

www.winmentor-enterprise.ro



Contabilitate



Gestiune



Mijloace fixe



Salarii



Producție



Comercial



Analiză



MANAGEMENT

Vine în sprijinul managerilor în scopul facilitării deciziilor și dezvoltării strategiilor de creștere a companiei prin **4 INSTRUMENTE**:

1 LISTE / RAPOARTE

Uită de excel. Direct în sistem, crează-ți rapoartele aferente activității tale.

SINGURUL sistem care oferă facilitatea de a crea rapoarte personalizate în aplicația de bază!

Rapoarte de management:

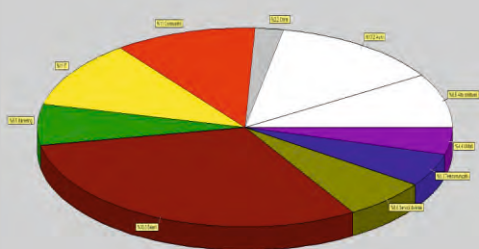
- situația cheltuielilor pe o perioadă dată,
- situația încasărilor pe zone/clienti/agenți,
- evidența profitabilității punctelor de lucru,
- topul vânzărilor în lei/valută,
- profitul pe factură/client/agent,
- situația vânzărilor pe agent/articol/sediul de livrare/zona geografică, zilnice/lunare/anuale.

Rapoarte de stocuri:

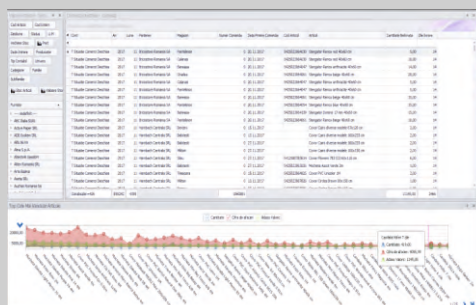
- stocuri rezervate,
- stocuri critice,
- necesar de aprovizionare,
- stocuri în curs de epuizare,
- termene de expirare,
- stocuri fără mișcare/după vechime,
- rotația stocurilor,
- comenzi neonorate.

Rapoarte de clienți/furnizori:

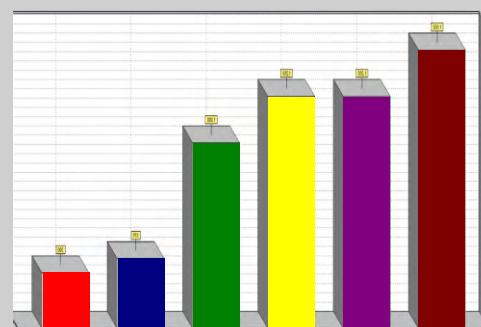
- top clienți/furnizori în Lei/Valută
- top clienți/furnizori pe Țări/Zonă/Agent
- urmărirea încasărilor/plății
- clienți datornici/Furnizori de plată
- durata medie de încasare/plată
- scadențe clienți/furnizori
- analiză contracte achiziție
- analiză profit pe furnizor/client



Grafic de investiții anul trecut



Vânzari



Top încasări clienți

2 ADMINJobs - alerte și atenționari automate

Absolut toate rapoartele de mai sus plus alte tipuri de atenționări pot veni în sprijinul atât al managerilor cât și al operatorilor în scopul de a preveni omiterea unor factori importanți ai activității precum:

scadențe clienți,
întârzieri, penalități

atenționări la expirare documente
interne gen: CASCO, RCA, Rovinietă, etc.

alerte plăți furnizori
zilnic, săptămânal, etc.

Contabilitate



Gestiune



Mijloace fixe



Salarii



Producție



Comercial



Analiză



3 B.I. - BUSINESS INTELLIGENCE

WinMENTOR Enterprise este interfațat cu aplicații de Business Intelligence, aplicații destinate managementului pentru Analiză - Raportare - Alertare. Acesta trebuie să facă analize și previziuni care să ajute șefii de departamente să ia decizii optime cu privire la activitate!

Un sistem BI, este avantajos prin prisma faptului că permite conexiunea și de pe dispozitive mobile: telefon, tabletă.



Luați decizii în cunoștință de cauză pentru a:

reacționa rapid la condițiile economice externe

identifica zonele în care se pot face economii de costuri

planifica și optimiza cheltuielile

descoperi situații problemă în companie

furniza informații securizate oricând este nevoie de ele

Categorii de rapoarte:

Vânzări

Comenzi

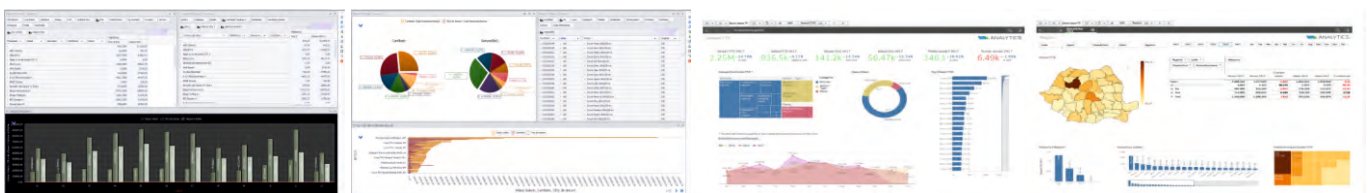
Adaos comercial

Stocuri

Încasări

Plăți

Profitabilitate



4 EXPERT

Acest modul este diferit de primele două opțiuni și poate veni în completarea acestora. **Modulul Expert** este un modul în care se operează o evidență managerială a companiei definind proiecte care vor fi folosite la urmărirea veniturilor și cheltuielilor, plăților și încasărilor, încadrarea în anumite bugete.

Cash-flow

Centre de cost și de profit

Bugete

SoftConsulting

Your Business Software Center

Tel./Fax: 0264-444 901 | sales@softconsulting.ro



Contabilitate



Gestiune



Mijloace fixe



Salarii



Producție



Comercial



Analiză



FINANCIAR-CONTABIL, GESTIUNE

1 EVIDENȚĂ CONTABILĂ

Ține evidența contabilă la zi

- facilități avansate de HOLDING pentru urmărirea mai multor firme aparținând aceluiași business
- contabilizează automat în balanța contabilă toate documentele culese: facturi, chitanțe, avize, bonuri de consum, procese verbale, diferențe de curs valutar, comisioane bancare, etc.
- toate documetele le prelucrezi în moneda în care s-au emis
- se generează automatizat balanța, bilanț, declarații, precum și alte documente contabile



2 MIJLOACE FIXE

Ține evidența mijloacelor fixe fără griji lună de lună

- realizează calculul automat al amortizării mijloacelor fixe și obiectelor de inventar în regim liniar, accelerat sau degresiv
- duce automat rezultatele în balanța contabilă
- posibilitatea reevaluării amortizării mijloacelor fixe și a valorii de inventar



3 RESURSE UMANE

Optimizează activitatea de evidență a personalului și calculul salariilor

- permite configurarea contribuțiilor, indemnizațiilor, sporuri și rețineri
- evidență state de plată, fluturași, CAS, CASS, fișe fiscale
- permite să operezi regularizarea automată a impozitului pe venitul global la sfârșit de an și de a exporta fișele fiscale pe suport electromagnetic

Contabilitate



Gestiune



Mijloace fixe



Salarii



Producție



Comercial



Analiză



4 GESTIUNE

Centre de cost și de profit – ține evidența fiecărei activități, punct de lucru ca o gestiune independentă sau totalizat pe întreaga societate/holding

- crearea unei evidențe pe gestiuni în baza schemei organizării interne a societății
- repartizare a cheltuielilor indirecte către centre de profit pentru o evidență financiară managerială

Stocuri – rezolvă integral problema stocurilor

- configurare dinamică a articolelor prin utilizarea atributelor
- lucrează cu prețuri, discounturi și unități de măsură multiple
- evidență pe serii de lot, locații de depozitare, termene de garanție, date de expirare
- permite lucrul cu articole echivalente, moduri de împachetare, loturi optime



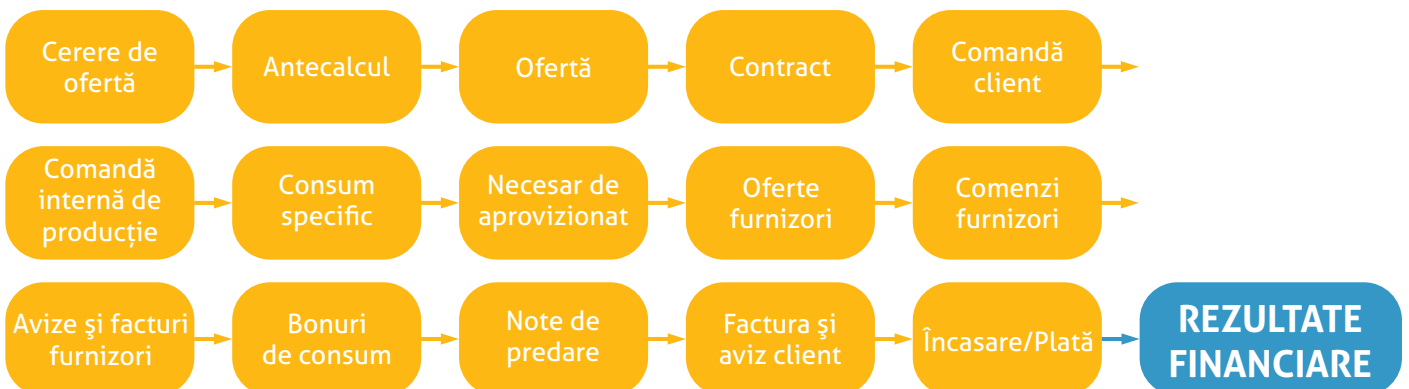
Furnizori și clienți – identifică și gestionează rapid partenerii printr-un nomenclator unic

- înregistrare documente pe sedii (puncte de lucru) sau departamente
- semnalizează depășirea pe un document a plafonului de creditare a unui client
- evidențe de clienți datornici și furnizori neachitați în lei sau valută, inclusiv la nivel de bilete la ordin și CEC-uri
- soluție de avertizare SMS sau email a restanțelor

Trezorerie – ține evidența încasărilor și plăților la zi pentru urmărirea acestora

- permite legarea plăților și încasărilor de documentele care au generat obligația de plată
- înregistrează automat diferențele de curs valutar, oferă posibilitatea regularizării soldurilor în valută

LANȚ INTERACTIV DE PRELUCRARE ȘI URMĂRIRE





Contabilitate



Gestiune



Mijloace fixe



Salarii



Producție



Comercial



Analiză



COMERCIAL

Special gândit pentru activitățile comerciale ale unei companii, veți automatiza și gestiona fluxul de pre-vânzare, vânzare și post-vânzare în scopul optimizării colaborării cu partenerii!

1 CRM

Îmbunătățirea relației cu clienți este o necesitate azi. Implementarea unui CRM îți oferă posibilitatea de a urmări relația cu clientul și a o face profitabilă și de lungă durată:

- realizarea de campanii de marketing și evidență follow-up
- oportunități - etapele de negociere cu clientul: prezentarea, stadiul de ofertare, vânzarea/pierderea clientului, generare comandă client și contract
- planificarea și monitorizarea agenților prin task-uri cu generare de deviz de lucru
- verificarea disponibilității unui angajat
- avertizări dacă se apropie un termen de execuție
- indicatori de performanță ai agenților
- centralizarea informațiilor despre client: evenimente, sarcini, mofturi și doleanțe, chestionare merchandising, reclamații, etc.
- evidența concurenței



2 OFERTE - CONTRACTE

- înregistrare și urmărire oferte către clienți
- înregistrare/urmărire oferte de la furnizori, actualizare
- automată a prețurilor periodice
- evidența ofertelor de preț speciale și promoții
- înregistrare și urmărire încasări/plăți contracte de orice natură: leasing, comerciale, vânzare/achiziții în rate
- urmărire contracte din prisma abonamentelor, prețurilor, discounturilor, termenelor de livrare
- renegociere termene de plată
- urmărire target agenți, pe clienți sau furnizori

3 COMENZI - APROVIZIONARE

- evidența comenzilor către furnizori și de la clienți, cu tipărire de facturi proforme
- posibilitatea de a rezerva/bloca produse pe comenzi
- calculul necesar de aprovizionare în funcție de: comenzi, stoc minim/maxim, ritmul vânzărilor
- stabilirea articolelor promoționale
- marcarea pozițiilor din stoc pentru care se dorește lichidarea și acordarea de discount special

SoftConsulting

Your Business Software Center

Tel./Fax: 0264-444 901 | sales@softconsulting.ro

Contabilitate



Gestiune



Mijloace fixe



Salarii



Producție



Comercial



Analiză



4 LIVRARE

- generarea și prelucrarea de colete pentru livrarea mărfurilor
- evidenta produselor pe locatii in depozit, facilitare realizare picking
- evidența ambalajelor
- repartizarea costului de transport pe articole
- stabilirea traseelor de livrare si optimizare rute
- eliberare certificate de calitate si conformitate, garantii





5 COMENZI ONLINE

Aplicație B2B destinată partenerilor firmei

- permite unui client să înregistreze comenzi în baza de date prin intermediul unei interfețe web
- utilizatorul poate să consulte starea comenzilor, cantitățile acceptate de furnizor, cantitățile facturate
- informațiile ajung automat în WME și din WME pe web

Aplicație B2C - magazin online

Automatizarea informațiilor este realizabilă prin modulul DocImpServer și este responsabilitatea beneficiarului:

- actualizare site cu Stocuri-Prețuri-Facturi din WME ERP
- actualizare WME ERP cu Comenzi-Clienți noi de pe site
- posibilități de personalizare conform mod de lucru

6 RETAIL

Modul conceput pentru facilitarea vânzării la magazine, în special cu mai multe puncte de lucru:

- lucreaza off-line și se sincronizează automat permanent cu baza de date principală
- vânzare cu casa de marcat-imprimantă fiscală
- operare cu: Touch-Screen, scanner, tastatură



SFA-automatizare agenți pe teren

- reducerea timpului de livrare cu minim 24h
- diminuează cheltuielile cu distribuția
- monitorizarea continuă a agenților în timp real
- controlul rutelor
- creșterea productivității personalului de vânzări
- acces instant la informații clienți, vânzări

WMS-automatizarea depozitului

- organizarea pe locații
- automatizarea inventarierii
- automatizarea recepțiilor
- urmărirea transabilității loturilor
- reducerea erorilor umane prin lucrul cu cod de bare
- optimizarea timpului de livrare

SoftConsulting

Your Business Software Center

Tel./Fax: 0264-444 901 | sales@softconsulting.ro



Contabilitate



Gestiune



Mijloace fixe



Salarii



Producție



Comercial



Analiză



PRODUCȚIE

Urmărește activitatea de producție pas cu pas pentru a evidenția costurile și profitul real. Special gândit pentru activități de producție în scopul automatizării proceselor de producție atât din birou cât și din secții.

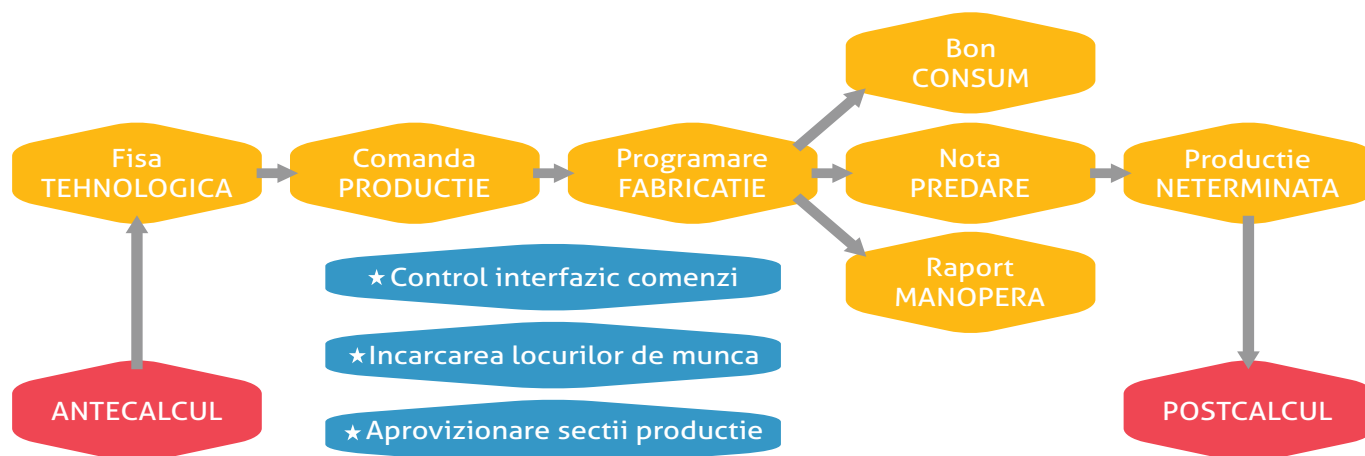
Soluția WinMENTOR Enterprise acoperă producții diverse și vine personalizată cerințelor:

- **producție de unicate:** construcții, lucrări, tipografii, mobilier, etc.
- **producție pe serii:** mobilier, echipamente, confecții metalice, automotive, mase plastice, chimică, metalurgie, panificație, lactate, carmangerie, agricultură, zootehnie, etc.



1 BENEFICII

- adaptabilitate la specificul producției
- optimizează costurile de producție prin scenarii ale costurilor de realizare
- elimină eroarea umană prin automatizarea informațiilor din secții
- eficientizează timpul de producție prin controlul riguros pe faze de producție
- oferă numeroase rapoarte de profitabilitate cost per comandă/produs/grupă de produse



2 SIMULARE SCENARII

- antecalculare financiare și propunerea unui termen de livrare pentru ofertă sau comandă
- propune scenarii de lansare ținând cont de: stocul existent / rezervat, disponibilitatea utilajelor, disponibilitatea personalului
- ține cont de capacitatea de depozitare sau livrare

Contabilitate



Gestiune



Mijloace fixe



Salarii



Producție



Comercial



Analiză



3 PREGĂTIREA FABRICAȚIEI ȘI LANSAREA ÎN PRODUCȚIE

- dispoziție producție pe stoc (producție pe serii) și lansarea în producție (producție pe comenzi)
- determinarea necesarului de aprovizionat și întocmirea automatizată a comenzilor la furnizori
- determină lansările și rezervă stocul
- planifica necesarul zilnic de produs
- încărcarea consumurilor de materiale și manoperă pe produs pe faze de producție
- consumuri specifice dinamice, multiple, generale sau specifice unei lansări particulare
- conectarea la cântare electronice

4 URMĂRIREA PRODUCȚIEI

- consumul de materiale și manopera, realizări subcontractanți și producția realizată
- stadiul realizării programului de fabricație lunar și a comenzilor de la clienți
- manopera efectuată și trimiterea datelor către salarizare (acord direct și indirect)
- abateri realizate la nivel de comandă
- postcalculul producției realizate și în curs de fabricație
- situație comparativă producție prognozată - realizată



5 APLICAȚIE ÎN SECȚII

- posibilitate de lucru cu/fără TouchScreen
- identificare angajat prin parola/scanare ecuson
- identificare comandă internă prin scanare sau manual
- raportare realizare (materiale, semifabricate sau produse finite) - scanare și cantitate

6 MENTENANȚĂ UTILAJE

- evidența mentenanței periodice sau ocazională a utilajelor, atât a celor proprii cât și a celor trimise în custodie
- utilajele se pot asocia mijloacelor fixe și locurile de munca
- se poate genera un grafic de intervenții pe o anumită perioadă
- pentru fiecare tip de intervenție se pot genera consumurile necesare întreținerii utilajelor
- avertizări pentru revizii



Contabilitate



Gestiune



Mijloace fixe



Salarii



Producție



Comercial



Analiză



PARC AUTO

Urmărește evidența flotei auto pentru a ține sub control durabilitatea și cheltuielile cu aceasta

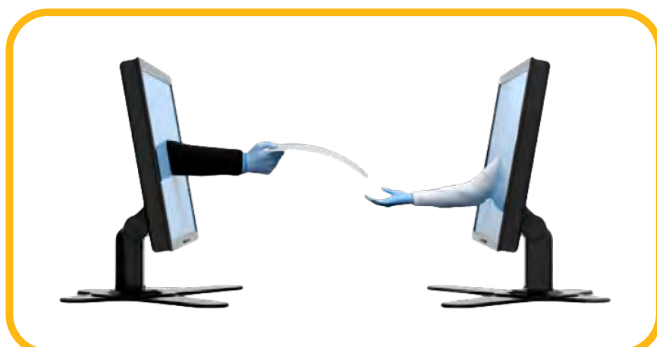
- înregistrare documente, autorizații, asigurări
- evidență consumabile/reparații mașina
- evidența traseelor de parcurs
- calculul consumului normal de combustibil pe baza fișelor de activitate zilnică (FAZ)



EDI - Electronic Data Interchange

Acest modul facilitează transferul de documente între doi sau mai mulți parteneri de afaceri fără a mai folosi suportul de hârtie:

- comenzi, facturi, avize de expediție, cataloage de produse
- datele se prezintă sub forma de XML și respectă anumite standarde acceptate la scară largă
- ECOD - este platforma care susține transferul și procesarea documentelor electronice



SERVICE AUTO

Dedicat special activităților de service auto

- definirea tarifelor pentru manoperă, a lucrărilor și operațiunilor
- înregistrarea intrărilor de la furnizori
- înregistrarea bonurilor de consum, a transferurilor
- facturare, emiteră bonuri la casa de marcat



RESTAURANT

Controlul stocurilor și al angajaților este primordial în menținerea și dezvoltarea restaurantului tău

- preluare și marcare comenzi
- recepții, inventare, transfer între gestiuni
- rezervări, reduceri, fidelizări
- rapoarte de management zilnice/săptămânale/lunare pe produse/clienti/periodă din zi

