

*“Pentru cei mai multi dintre noi, marele pericol nu este ca tintim prea sus si nu reusim, ci ca tintim prea jos si reusim.”*  
Michelangelo



STRATEGIE BRANDING DESIGN PUBLICITAR DESIGN SHOW-ROOM DESIGN STANDURI EXPOZITIONALE

## Povestea noastră

Ne-am înființat în 2002 iar în 2013 am trecut printr-un rebranding, devenind New Elite Strategy - Branding -Design.

Firma are capital integral românesc și o echipă formată din cinci consultanți :

- ✓ Ema Grigore – Managing director
- ✓ Eduard Popescu- Senior consultant
- ✓ Andrei Pojoni- Arhitect & designer.
- ✓ Cristina Nica- Senior consultant
- ✓ Roxana Anghel- Social media manager

Misiunea noastră este de a crea diferențiere profitabilă pentru clientii nostri în raport cu competitia lor.

Viziunea noastră este ca prin diferențiere, clientii nostri vor avea la randul lor mai mulți clienți, își vor crește cota de piata și brandul lor va deveni cunoscut atât pe piata internă, dar și mai ales la export,

## Portofoliu recent



## 5 provocari ale anului 2013 si cum le puteti raspunde

1. Clientii dvs fac greu diferenta intre produsele si serviciile dvs si ale competitiei, piata interna are putere de achizitie redusa. Brandul dvs nu este suficient de cunoscut.
2. Mediul economic se deterioreaza treptat, cursul valutar e dezavantajos si costul resurselor creste constant. Toate acestea preseaza asupra pretului de vanzare final.
3. Viteza de raspuns a companiei dvs la schimbarile din mediu este mai lenta decat va doriti. Timpul de raspuns la fel. Ciclurile de vanzare devin din ce in ce mai lungi.
4. Comunicarea organizationala, relatiile dintre departamente, spiritul de echipa au in continuare mult loc de imbunatatire.
5. Eforturile de a pastra clientii existenti cresc, extinderea cotei de piata necesita bugete si eforturi mari care afecteaza profitul operational.



### PACHETELE DE SERVICII NEW ELITE CONCEPT + IMPLEMENTARE

#### **STRATEGIE**

Diferentiere profitabila.

Oferta unica de vanzare

Crestere profit operational

#### **BRANDING**

Branding

Re-branding

Strategie de promovare on line /off line

#### **DESIGN**

Design publicitar

Design de spatii comerciale

Design standuri expozitionale

## Strategy- Pack - Diferentiere profitabila

Pachete de servicii consultanta strategica



### Impact :

Cresterea cifrei de afaceri .  
Cresterea cotei de piata  
Cresterea profitului operational.

1

2

3

### STUDIU DE MARKETING

Analizam **COMPANIA DVS** : produsele/serviciile pe care le vindesti, sistemul de preturi, metodele de distributie si cele de promovare din prezent.

Analizam **CLIENTII** tipologia lor, localizarea, si ce anume apreciaza la produsele dvs.

Analizam **CONCURENTA** : ce anume ofera , cum se promoveaza, ce preturi au, ce sisteme de distributie.

Analizam **COLABORATORII** : ce avantaje ofera companiei, ce aliante strategice se pot incheia.

Analizam **CLIMATUL** economic, politic, tehnologic, social, ecologic care influenteaza afacerea dvs.

### CONSULTANTA PENTRU CREAREA STRATEGIEI DE MARKETING

Pe baza raportului precedent formulam scopuri de dezvoltare pentru fiecare gama sau **PRODUS/PRET/DISTRIBUTIE/ PROMOVARE**.

Alegem din strategiile de marketing pe cea mai potrivita pentru a atinge obiectivele. Corelam strategia de marketing cu strategia de vanzari astfel incat produsele sa ajunga la client in timp real si cu beneficiile clar explicate.

Construim planuri de actiune de marketing si publicitate etapizate pe durata unui an.

Estimam resursele de timp/bani/informatii necesare pentru a atinge obiectivele.

### IMPLEMENTAREA ACTIUNILOR DE MARKETING SI PUBLICITATE

Actionam ca o agentie dedicata full time planurilor dvs. in marketing si publicitate pentru o perioada de timp stabilita de comun acord.

Ne ocupam direct de toate actiunile de marketing stabilite fie ca este vorba de o cercetare de piata, participare la un targ de specialitate, campanie publicitara, sau eveniment.

Studii de caz si beneficii pe [www.newelite.ro](http://www.newelite.ro)

## Branding Pack - Diferentiere profitabila

Pachet de servicii pentru branding/rebranding.



### Impact :

- ✓ Cresterea notorietatii brandului.
- ✓ Cresterea numarului de clienti.
- ✓ Scaderea costurilor de vanzare.

1

2

3

#### STUDIU DE MARKETING

Analizam COMPANIA DVS : produsele/serviciile pe care le vindeti , sistemul de preturi, metodele de distributie si cele de promovare din prezent.

Analizam CLIENTII tipologia lor, localizarea, si ce anume apreciaza la produsele dvs.

Analizam CONCURENTA : ce anume ofera , cum se promoveaza, ce preturi au, ce sisteme de distributie.

Analizam BRANDURILE concurentilor din punct de vedere al beneficiilor oferite, al siglelor, al colorilor.

Intelegem propria dvs VIZIUNE de dezvoltare a afacerii si a brandului.

#### REALIZAREA PROCESULUI DE BRANDING SAU REBRANDING

-Stabilim avantajele competitive care fac unic brandul adica realizam un concept unic , un mesaj unic al brandului.

-Stabilim pozitia brandului dvs in piata adica in mintea consumatorilor.Pozitia poate fi : low, medium, premium.

-Construim identitatea brandului adica stabilim o denumire a brandului verificam ca aceasta sa fie unica, stabilim gamele de produse/servicii componente, concepem identitatea vizuala sigla, slogan, carti de vizita, foi cu antet,plicuri, inscriptionare masini,

#### IMPLEMENTAREA ACTIUNILOR DE PROMOVARE A BRANDULUI PE INTERNET SI IN AFARA LUI.

Crarea unui plan de promovare a brandului care contine scopuri precise si masurabile, medii de promovare ( internet, ziar, radio, etc) actiuni si bugete .

Realizarea de fotografii profesionale pentru produsele continute in brand.

Realizarea de ambalaje, etichete, suporturi de prezentare.

Realizarea de cataloge, flyere, mape de prezentare.

Realizare website-ului,a paginilor de facebook, linkedin, google plus.

Promovare web siteuri in motoarele de cautare astfel incat sa fie mai usor de gasit de catre client

## Design Pack -Diferentiere profitabila

Pachet de servicii amenajare magazin es si standuri expozitionale.



### Impact :

- ✓ Cresterea cifrei de afaceri .
- ✓ Cresterea cotei de piata
- ✓ Cresterea profitului operational.

1

2

3

### CREAREA CONCEPTULUI DE MAGAZIN- ARHITECTURA DE RETAIL

Intelegerea obiectivelor dvs de marketing si branding care se vor aplica in spatiul comercial sau in stanul expozitional.

Masurarea spatiului comercial si intocmirea unui spatiu de lucru.

Proiectarea fluxurilor de circulatie in magazin sau in standul expozitional.

Alegerea materialelor de lucru pentru spatiu.

Implementarea identitatii vizuale a companiei intr-o schita 2D si 3D.

### IMPLEMENTAREA PROIECTULUI, AMENAJAREA SPATIULUI

Estimarea bugetului de executie si aprobarea sa de catre beneficiar.

Proiectarea planurilor si a detaliilor de executie folosind tabele cu necesarul de materiale.

Executia proiectului, montare si demontare( in cazul standurilor expozitionale).

### SEMNALIZAREA SI DESIGN PUBLICITAR AFERENT SPATIULUI COMERCIAL.

Realizarea de fotografii profesionale pentru produse,

Realizarea de cataloge si flyere.

Realizarea de semnalistica de magazin : stopere, hangere, etichete pentru rafturi, zone cu promotii, panouri publicitare.

Studii de caz si beneficii pe  
[www.newelite.ro](http://www.newelite.ro)

## Modul de abordare al proiectelor



Fiecare proiect este abordat etapizat astfel :

- a) O prima intalnire pentru intelegerarea nevoilor si obiectivelor clientului,
- b) Prezentarea propunerii de lucru, a ofertei comerciale si a unui contract ,
- c) Achitarea unui avans.
- d) Demararea lucrarilor de consultanta .
- e) Intalniri periodice pentru aprobarea lucrarilor prin BT sau prin semnarea procesului verbal de consultanta,
- f) Finalizarea proiectului.

### Ce ne diferențiază

- ✓ Suntem singura companie de consultanta care garanteaza indeplinirea indicatorilor de performanta stabiliti prin contract.
- ✓ Intelegem ca o parte din fee-ul nostru sa fie relationat cu succesul clientilor nostri , impartind astfel riscul de ambele parti.
- ✓ Intrucat suntem companie romaneasca fee-urile noastre sunt flexibile si adaptate la specificul pietei.

Contactati-ne pentru o oferta personalizata !



[office@newelite.ro](mailto:office@newelite.ro)



0727 73 06 73